

# Serenità economica personale ed innovazione per millennial e non solo

1

Spesso mancano soldi sufficienti da destinare alla propria difesa economica per le eventuali emergenze della vita e per la previdenza, in modo da evitare che l'allungarsi dell'aspettativa di vita diventi un incubo

**OGGI**

2

Cresce il tempo passato in compagnia del cellulare e parallelamente le nostre relazioni umane con parenti, amici, conoscenti, diminuiscono sostituite sempre di più da quelle digitali

M/P/W

## My Private Welfare

**è una piattaforma che aggrega abitudini e strumenti vecchi e nuovi  
per mettere alla portata di tutti una  
soluzione di welfare efficace e socialmente responsabile.**

1. estrae dal web i rivoli reddituali legalmente possibili per farli confluire su una banca depositaria esterna, dove ognuno è libero di liquidarli od investirli e far lavorare il tempo per far crescere la propria riserva personale.

2. rimette al centro la persona ed le sue relazioni strette, riattivando la mutualità fra parenti, amici, conoscenti; un'abitudine antica che si sta perdendo, dove ognuno è consapevole di contribuire alla serenità economica di una persona cara ed al tempo stesso sa che persone a lui vicine contribuiscono alla sua.

3 - innalza la qualità della vita, di oggi e di domani. Automaticamente. Senza costi per nessuno.

[myprivatewelfare.com](http://myprivatewelfare.com)

[myrevenyou.com](http://myrevenyou.com)

[revenyou.me](http://revenyou.me)

# My Private Welfare

Alza la qualità della vita, di oggi e di domani.  
Automaticamente. Grazie al web. Senza costi.

## Il problema

La vita che allunga, le strutture sociali e familiari che cambiano, il lavoro altalenante, il welfare pubblico che si contrae, fanno prevedere un declino della qualità della vita con un effettivo "rischio longevità".

Accantonare è l'unica soluzione all'orizzonte, ma è concessa solo a chi può. Occorre pertanto identificare una strategia innovativa per accantonare senza dover spendere. Questo sta diventando possibile grazie al web che offre già alcune opportunità di give back, che però, singolarmente, spesso non risultano interessanti. Da qui l'importanza di M/P/W come soggetto armonizzatore (<https://myprivatelfare.com/>).

## La soluzione

M/P/W è leader tecnico nell'estrarre dal web i rivoli reddituali legalmente possibili e nel farli confluire nominativamente nella Banca Depositaria, aggregandoli per dare soluzione al problema di molti: poter disporre di maggiori risorse personali per affrontare meglio sia l'oggi, che il domani e padroneggiare il rischio della vita che si allunga. Gli accantonamenti sono liquidabili in qualsiasi momento. Una reinterpretazione del passaparola moltiplica i risultati e tesse una tela di relazioni.

## La strategia

M/P/W punta ad attrarre quei soggetti che hanno già una community fidelizzata (aziende, onlus, influencer), strutturando per ciascuno di essi un benefit specifico che va ad affiancarsi a quello generale, previsto per gli utenti finali, veri destinatarie del programma.

M/P/W assicura pari opportunità a tutte le persone/utenti, indipendentemente da quando iniziano ad usufruire del servizio. La piattaforma è tesa a potenziare la chances individuali, dove ognuno fa parte della community di altri ed al tempo stesso è il primo della propria.

La soluzione M/P/W non fa diventare ricchi, ma fa aumentare, senza costi, la qualità della vita, permettendo di innalzare la difesa economica di ciascuno. L'obiettivo di qualche centinaio di euro al mese in più da accantonare, produce sul lungo periodo una notevole differenza, ampiamente percepibile da chiunque, semplicemente osservando le curve dell'interesse composto, sull'arco di 10, 20, 30 anni.

## L'organizzazione

M/P/W è una start-up che fa riferimento alla Appcademy srl di Firenze ([hello@appcademy.tech](mailto:hello@appcademy.tech)) come emanazione di esperienze consolidate nell'ambito tecnologico, sociale, strategico, industriale, commerciale.

M/P/W ha una struttura ultra leggera che prevede un Comitato Direttivo (potere decisionale), un Comitato Esecutivo (coordinamento operativo), un Comitato Etico (sostenibilità, stakeholders). Terziarizza ogni attività e stabilisce alleanze funzionali. La Banca Depositaria assolve ad ogni aspetto che impatta le normative finanziarie vigenti.

## L'implementazione dei canali reddituali

M/P/W ha già on line la piattaforma proprietaria multiuso, nella versione pubblica (<http://myrevenyou.com/> o <https://revenyou.me/> vedi pagina seguente) e white label, attiva con un primo servizio di generazione di flussi da cashback. Per il 2020 ha in programma l'attivazione di servizi che monetizzano l'ePrivacy ed altri che valorizzano la community come Gruppo di Acquisto digitale. A seguire sono previsti ulteriori servizi, tutti finalizzati ad arricchire il welfare privato dell'Utente finale.

## Lo sviluppo

M/P/W è un cantiere aperto ad idee, progetti, collaborazioni funzionali alla mission. E' aperto anche verso Investors che sono interessati ad intervenire per accelerarne la crescita verso il mercato globale, perchè tale è la sfida raccolta da M/P/W .

Si tratta di un'area di business assai promettente destinata a diventare di attenzione generale con il crescere del numero delle persone che acquisiscono consapevolezza del longevity risk. Anche l'ultimo rapporto OCSE - Pensions at a glance 2019, conferma una pluralità di studi che indicano la problematica come fra quelle di maggior interesse diffuso per i prossimi anni e decenni. In questa prospettiva, la soluzione automatica e senza costi di M/P/W è candidata a rafforzare la propria leadership.

# My Private Welfare

Alza la qualità della vita, di oggi e di domani.  
Automaticamente. Grazie al web. Senza costi.

## Le Caratteristiche della soluzione

M/P/W ha scelto di rendere possibile a chiunque di estrarre dal web i diversi rivoli reddituali legalmente possibili, per aggregarli ed accantonarli su una Banca Depositaria.

Da lì, ognuno ha la facoltà di decidere, in qualunque momento, se liquidare le risorse disponibili oppure investirele tramite specialisti abilitati, facendo lavorare il tempo per massimizzare la propria protezione.

M/P/W ha già on line la piattaforma base, multiuso, pubblica (<http://myrevenyou.com/>), disponibile anche in modalità "white label", che include il primo servizio operativo costituito da una inedita combinazione tra **cashback e passaparola** spontaneo.

Cliente	Versione Piattaforma	Beneficiari	Ulteriori benefici
per le singole Persone	<b>1</b> <a href="http://myrevenyou.com">myrevenyou.com</a> o <a href="http://revenyou.me">revenyou.me</a>	per se stesse e con il passaparola spontaneo anche per i loro parenti, amici, conoscenti	---
per i Blogger	<b>2</b> <a href="http://myrevenyou.com">myrevenyou.com</a> o <a href="http://revenyou.me">revenyou.me</a>	per i follower e con il passaparola spontaneo anche per loro parenti, amici, conoscenti	genera entrate ricorrenti e permanenti per il blogger
per le Aziende	<b>3</b> white label brandizzabile con logo, colori ed indirizzo web	per dipendenti e/o clienti e con il passaparola spontaneo anche per i loro parenti, amici, conoscenti	genera entrate ricorrenti da dedicare a fini socialmente responsabili
per le Onlus	<b>4</b> white label brandizzabile con logo, colori ed indirizzo web	per volontari, iscritti, sostenitori, simpatizzanti e con il passaparola spontaneo anche per i loro parenti, amici, conoscenti	genera fundraising ricorrente che non costa al donatore

Per creare ulteriore valore condiviso, M/P/W ha attivato le iniziative Take Part (<https://revenyou.me/take-part/>) che premia chi propone progetti funzionali alla propria mission e Friends (<https://myprivatelfare.com/friends/>) che gratifica le aziende che la condividono.

Per contatti: [a.tei@myprivatelfare.com](mailto:a.tei@myprivatelfare.com)